

UNIDAD 1

INTRODUCCIÓN A LA ECONOMÍA

TEMA 2: MODELOS ECONÓMICOS: LA FRONTERA DE POSIBILIDADES DE PRODUCCIÓN Y EL COMERCIO



UNIVERSIDAD SIMÓN I. PATIÑO

¿Qué es un modelo?



VANITY FAIR

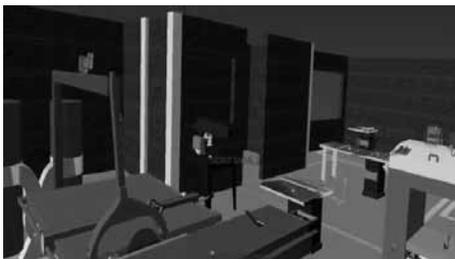
HUGH JACKMAN

Juan Pablo Sucre Reyes



¿Qué es un modelo?

- Es una representación simplificada de la realidad que se utiliza para entender mejor situaciones de la vida real.



Juan Pablo Sucre Reyes

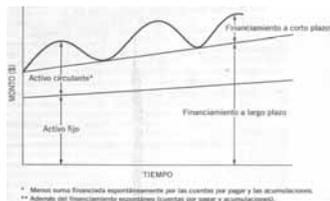


¿Qué es un modelo económico?

- Una herramienta que permite analizar el efecto que se produce cuando cambia una sola de las variables analizadas.
- En un modelo económico suponemos que el resto de las variables permanece constante, es decir que el resto de las variables no varían.
- Puede ser un ejemplo numérico, una simple ecuación o un gráfico. De gran ayuda para entender distintas cuestiones económicas.

AÑOS CONCLUIDOS EL 31 DE MARZO			EXPLICACIONES
	20X2	20X1	
Ventas netas ¹	\$3,992	\$3,721	1. Permite conocer la rentabilidad en determinado periodo.
Costo de los bienes vendidos ²	2,660	2,500	
Utilidades brutas	\$1,312	\$1,221	2. Suma recibida, o por recibir, de los clientes.
Gastos de venta, generales y de administración ³	912	841	3. Directamente relacionado con los niveles operativo: salarios, materias primas, suministros y gastos generales de manufactura.
Utilidades antes de intereses e impuestos ⁴	\$ 400	\$ 380	
Gastos por pago de intereses ⁵	85	70	4. Comisiones de los vendedores, publicidad, salarios de los funcionarios, etcétera.
Utilidades antes de impuestos ⁷	\$ 315	\$ 310	
Impuesto sobre la renta (federal y estatal)	114	112	5. Ingresos operativos.
Utilidades después de impuestos ⁸	\$ 201	\$ 198	
Dividendos en efectivo	143	130	6. Costo de los bienes prestados.
Incremento de las utilidades retenidas	\$ 58	\$ 68	

Note: Los gastos de depreciación para el 20X1 y 20X2 fueron de \$114 y \$112, respectivamente.



* Menos euros financiados espontáneamente por los clientes por pagar y las acumulaciones.
 ** Añadido del financiamiento requerido (suavizado por pagar y acumulaciones).



Juan Pablo Sucre Reyes



Modelos económicos

1. Frontera de posibilidades de producción: explica como una economía utiliza sus recursos de forma eficiente.
2. Ventaja comparativa: explica las ganancias derivadas del comercio, tanto entre individuos como entre países.
3. Flujo circular de la renta: explica como la renta va pasando de unos agentes a otros.



Diego Lezama Crezoni/Corbis



Juan Pablo Sucre Reyes



1. La frontera de posibilidades de producción

- Sirve para explicar cómo distribuye los recursos que dedica a la producción una economía que sólo produce dos bienes.
- Representa la cantidad máxima que se puede producir de un bien, dada la cantidad que se produce del otro.

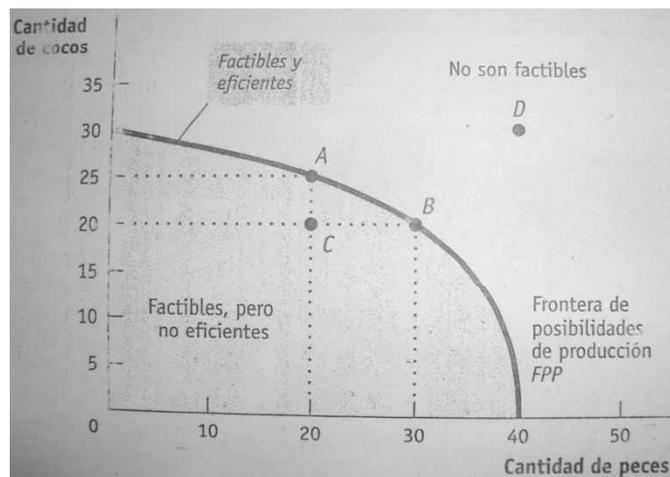


Juan Pablo Sucre Reyes



1. La frontera de posibilidades de producción

- El número máximo de cocos que Tom puede recoger depende del número de peces que pesca, y viceversa.
- La producción factible viene representada por el área que está dentro o sobre la curva. El punto C es factible pero no eficiente. Los puntos A y B son factibles y eficientes. El punto D no es factible.

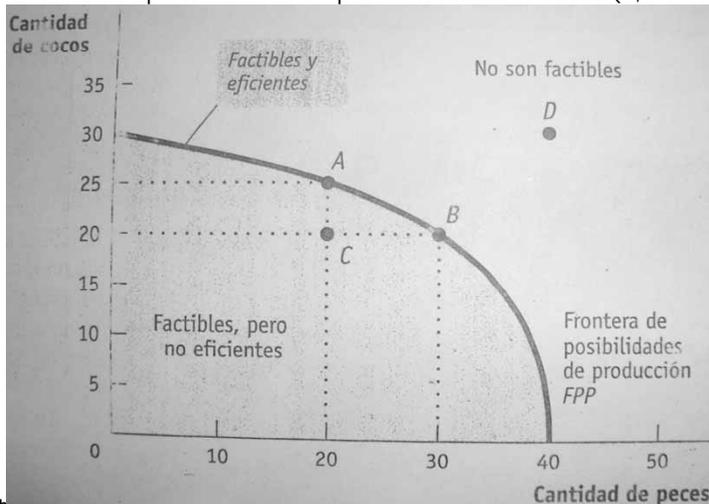


Juan Pablo Sucre Reyes



1. La frontera de posibilidades de producción

- Simplifica la realidad, y el análisis de algunos aspectos económicos reales.
- Ilustra el concepto económico de eficiencia: punto C INEFICIENTE (puede producir más, desaprovecha oportunidades de mejorar)
- Resalta el coste de oportunidad de un bien: Si Tom pesca 30 peces, recoge sólo 20 cocos. El coste de oportunidad de 10 peces extras son 5 cocos (0,5 cocos/pez).

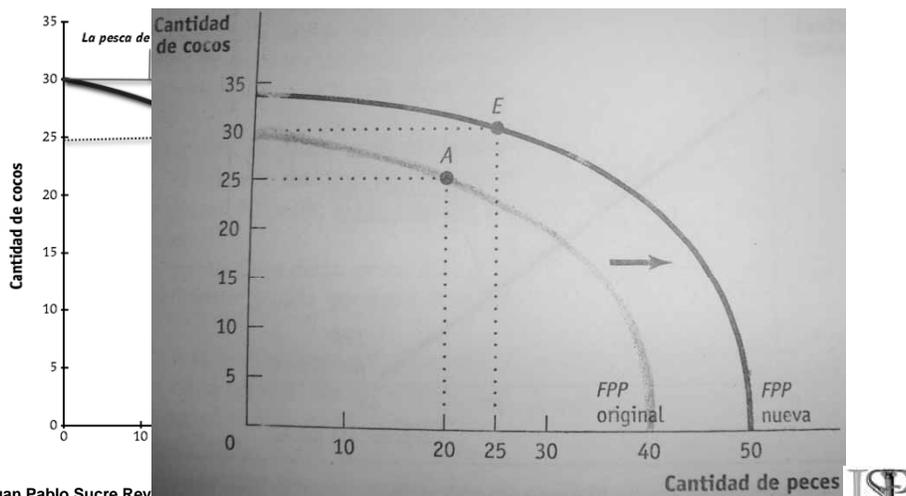


Juan Pablo Sucre Reyes



1. La frontera de posibilidades de producción

- El costo de oportunidad es creciente (curva cóncava): para pescar 20 peces, Tom renuncia a recoger 5 cocos. Para pescar otros 20, renuncia a 25 cocos más. Al producir una cantidad pequeña de un bien usamos SÓLO los recursos de ese bien.
- Ayuda a entender el crecimiento económico: desplazamiento hacia afuera de la FPP. Tras el aumento la economía puede producir más de todo: Tom pasa de A hacia E.



2. La ventaja comparativa y las ganancias del comercio

- Dos naufragos: Tom y Hank. ¿pueden ambos beneficiarse mutuamente intercambiando bienes entre sí?
- Existen ganancias del mercado si cada uno de ellos sabe hacer algo mejor que el otro: Tom es buen pescador y Hank sabe recoger cocos. Ambos se beneficiarán con el intercambio.
- Existen ganancias del comercio aún cuando una de las partes no es especialmente buena en ningún actividad. Viven mejor comerciando entre sí.

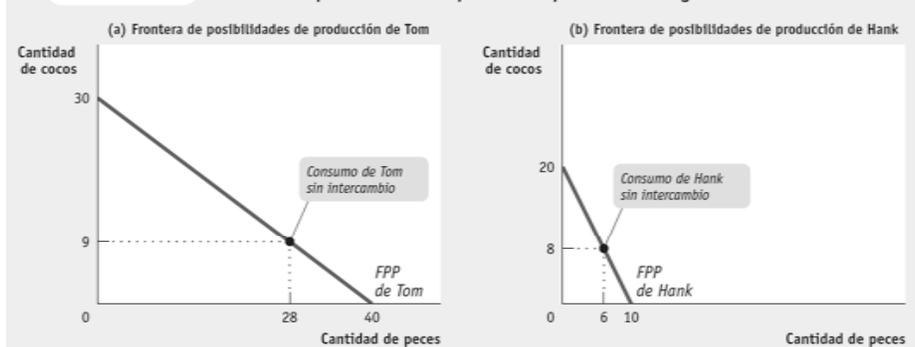


Juan Pablo Sucre Reyes

2. La ventaja comparativa y las ganancias del comercio

- Cada uno de los naufragos tiene un coste de oportunidad de pescar constante, y una FPP que es una recta.
- Para Tom, cada pez siempre tiene un coste de oportunidad de $\frac{3}{4}$ de coco. En el caso de Hank, cada pez tiene un coste de oportunidad de 2 cocos.
- Si viven aislados (sin intercambio), ¿es lo mejor para su consumo de bienes?

Ilustración 2-4 Frontera de posibilidades de producción para dos naufragos



Juan Pablo Sucre Reyes



2. La ventaja comparativa y las ganancias del comercio

- Dado que los dos naufragos tienen diferentes costes de oportunidad, pueden llegar a un acuerdo en que ambos mejoren.
- Ambos mejoran si cada uno se especializa en lo que hace mejor en términos relativos y después intercambian sus bienes.

Coste de oportunidad de peces y cocos para Tom y Hank

	Coste de oportunidad de Tom	Coste de oportunidad de Hank
Un pez	$\frac{3}{4}$ de coco	2 cocos
Un coco	$\frac{4}{3}$ de pez	$\frac{1}{2}$ de pez

Ganancias derivadas del comercio para los dos naufragos

		Sin intercambio		Con intercambio		Ganancias del comercio
		Producción	Consumo	Producción	Consumo	
Tom	Peces	28	28	40	30	+2
	Cocos	9	9	0	10	+1
Hank	Peces	6	6	0	10	+4
	Cocos	8	8	20	10	+2

Juan Pablo Sucre Reyes



2. La ventaja comparativa y las ganancias del comercio

- Como puede verse Tom es más eficiente que Hank pescando, pero Hank es más eficiente que Tom recogiendo cocos (coste de oportunidad).
- Tom tiene una ventaja comparativa en la pesca, Hank recogiendo cocos.
- Un individuo tiene una ventaja comparativa en la producción de un B/S si el coste de oportunidad de producir ese B/S es menor para ese individuo que para el resto.

Coste de oportunidad de peces y cocos para Tom y Hank

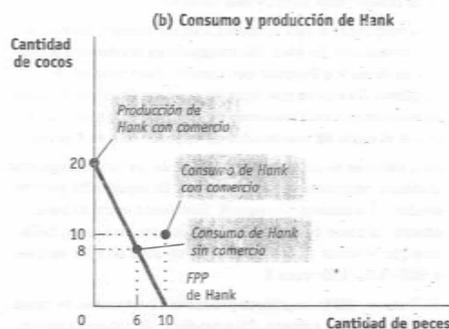
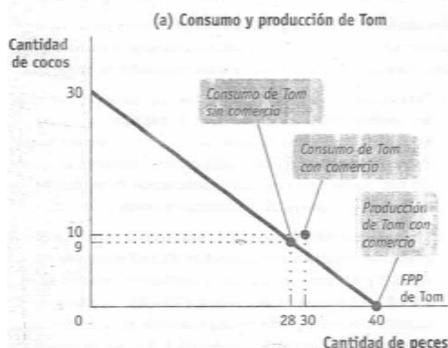
	Coste de oportunidad de Tom	Coste de oportunidad de Hank
Un pez	3/4 de coco	2 cocos
Un coco	4/3 de pez	1/2 de pez

Juan Pablo Sucre Reyes



2. La ventaja comparativa y las ganancias del comercio

- a) El modelo sirve para ilustrar las ganancias del comercio, aceptando especializarse y después intercambiando bienes, ambos producen más que viviendo aislados.
- Al especializarse y comerciar, los dos náufragos pueden producir y consumir más de ambos bienes, en relación a su situación sin comercio.
 - Tom se especializa en la pesca (ventaja comparativa), y Hank que tiene desventaja absoluta en ambos bienes, pero ventaja comparativa (se especializa) en recoger cocos.



Juan Pablo Sucre Reyes

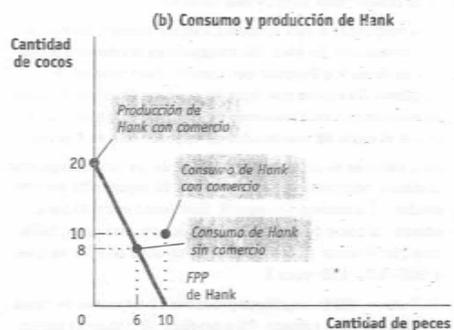
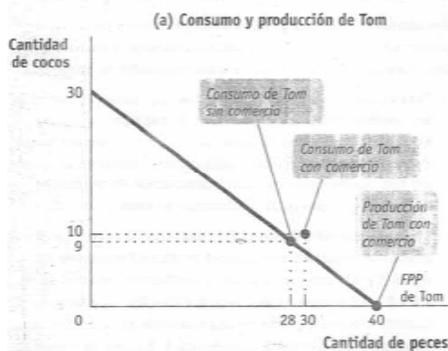


2. La ventaja comparativa y las ganancias del comercio

b) El modelo demuestra que al tener costes de oportunidad diferentes, uno puede tener ventaja comparativa en algo, y una desventaja comparativa en algo.

- Tom es mejor que Hank en la producción de ambos bienes, tiene una ventaja absoluta. ¿Tom gana comerciando con un incompetente?

- Un individuo tiene una ventaja absoluta en una actividad, cuando es el mejor desarrollándola. Tener ventaja absoluta no significa tener ventaja relativa. La base de la ganancia mutua es la ventaja comparativa, no la absoluta.



Juan Pablo Sucre Reyes



2. La ventaja comparativa y las ganancias del comercio

La ventaja comparativa y el comercio internacional

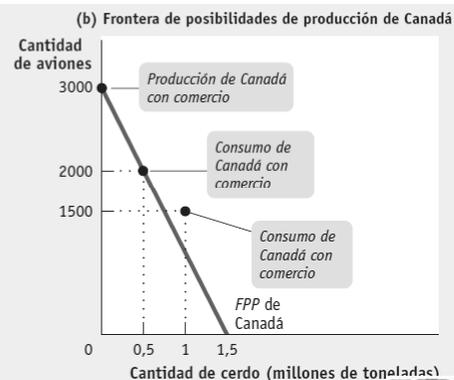
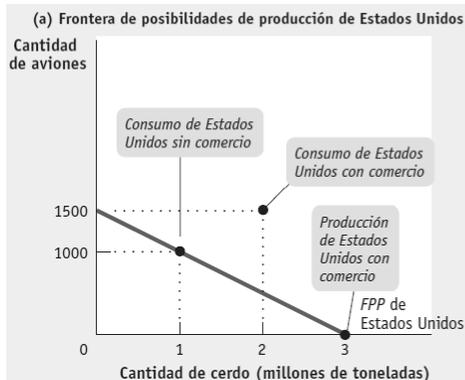
Si un país produce siempre menos que otro, ¿es bueno el comercio internacional?

• Suponiendo que Canadá y Estados Unidos producen sólo dos bienes: carne de cerdo y aviones.

• La FPP de Estados Unidos (casi plana) indica la ventaja comparativa en la carne.

• La FPP de Canadá (casi vertical), indica su ventaja comparativa en aviones.

• Los dos países obtienen ventajas de la especialización y del comercio.

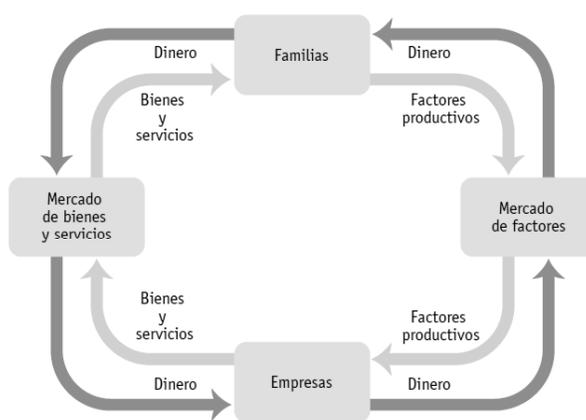


Juan Pablo Sucre Reyes



3. Las transacciones: el flujo circular de la renta

- Tom y Hank: pequeña economía de trueque (intercambio directo de B/S)
- Economía moderna (dinero), millones de obreros, empresas, B/S.
- El flujo circular de la renta es un modelo que representa como se producen las transacciones entre los distintos agentes de una economía, a través de 2 flujos: Unidades físicas (B/S) y dinero (\$).
- Modelo más simple de FCR: Familias y empresas.

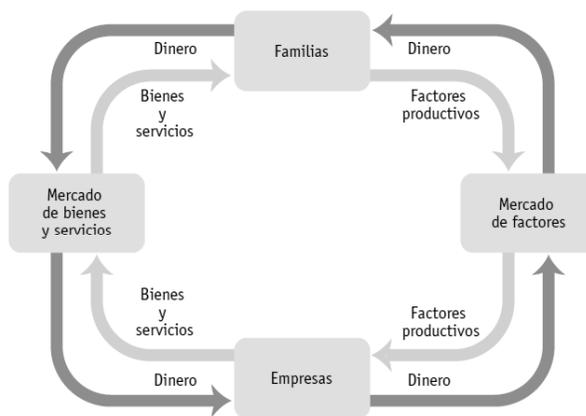


Juan Pablo Sucre Reyes



3. Las transacciones: el flujo circular de la renta

- Familia: persona o grupo de personas que comparten su renta.
- Empresa: organización que produce B/S para venderlos.
- En la economía hay 2 tipos de mercados: de B/S y de factores.
- Las empresas venden los B/S producidos a las familias en los mercados de B/S.
- Las empresas compran los recursos necesarios (factores de producción: trabajo, tierra, capital y capital humano) para producir B/S, en los mercados de factores.

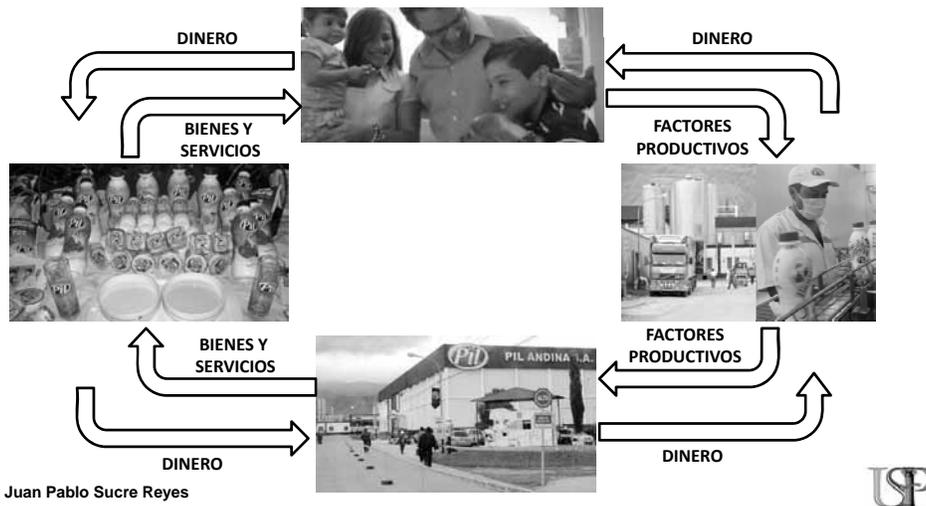


Juan Pablo Sucre Reyes



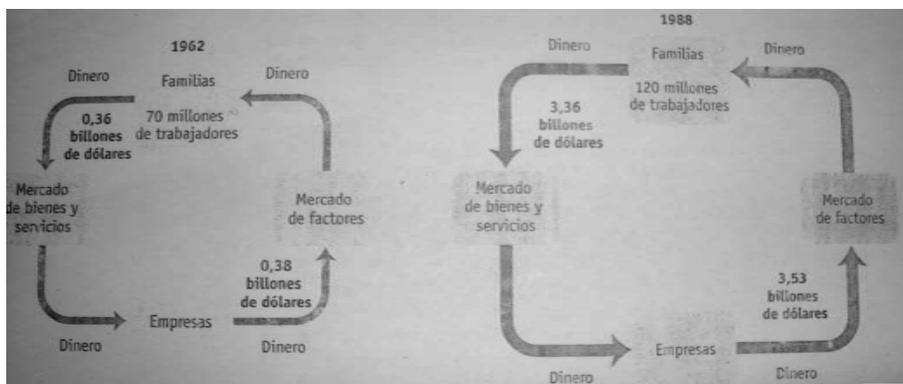
3. Las transacciones: el flujo circular de la renta

- Representa los flujos de dinero, de B/S de la economía.
- En el mercado de B/S las familias compran a las empresas los B/S generando un flujo monetario para las empresas y un flujo de B/S para las familias. El dinero retorna a las familias cuando las empresas les compran los factores de producción en el mercado de factores.



3. Las transacciones: el flujo circular de la renta

- Excluye algunos obstáculos del mundo real: familias-empresas, intercambio B/S entre empresas, papel del Estado en relación al dinero. Aunque incompleto (actores y flujos) y sencillo, ayuda a entender aspectos importantes de la economía.
- El número de empleos no es fijo, depende de la cantidad de dinero que las familias gasten; y este gasto depende del número de personas que estén trabajando.
- Ejemplo: Flujo circular de la renta EEUU (1960 – 1988): nivel de empleo se duplicó, su retribución incremento el gasto en B/S y las empresas contrataron más personal para satisfacer esta demanda.



Los modelos económicos: Economía positiva Vs. Economía normativa

- Metodología económica: Crear modelos (principios básicos + supuestos concretos).
- Economía positiva: rama común del análisis económico que describe cómo funciona la economía en la realidad (a través de modelos).
- Economía normativa: hace recomendaciones sobre la forma en que la economía debería funcionar.
- Las previsiones (pronósticos del futuro) obtenidas a través de modelos, permiten evaluar lo que pasará si se cambia una política, pero no valora si es bueno o malo (recomendación).



Juan Pablo Sucre Reyes

USP

Cuando y por qué discrepan los economistas

1. Los medios de comunicación exageran las diferencias reales.
 2. La economía está inevitablemente vinculada a la política (grupos de poder).
 3. Las fuentes de discrepancias pueden ser: los valores y creencias de cada individuo, y los modelos económicos (mi representación = mis conclusiones)
- El análisis económico es un método, no un conjunto de conclusiones.



Juan Pablo Sucre Reyes

USP

GRACIAS POR SU ATENCIÓN.....



Juan Pablo Sucre Reyes



UNIVERSIDAD SIMÓN I. PATIÑO